

Výroční zpráva za rok 2016



Zlepšujeme bankovní služby

Obsah

Úvodní slovo

Představení společnosti

Aktuální informace o společnosti

Finanční výsledky

Zpráva auditora

Zpráva o vztazích

Vážené dámy, vážení pánové,

další rok života naší společnosti je za námi. Byl to rok z mnoha pohledů výjimečný. Pokusím se Vás seznámit s tím, jak se nám dařilo, a také Vás provedu nejdůležitějšími událostmi roku 2016.

*Po roce 2016 jsme opět větší firmou a to z pohledu všech sledovaných ukazatelů. Nejsme jen větší, ale také lepší. Naše společnost, BSC PRAHA, spol. s r.o., v roce 2016 vykázala **31 % nárůst tržeb**. Náš růst oproti loňsku významně akceleroval s tím, že dosáhl dvojnásobné výše ve srovnání s rokem 2015. I přes tento růst se nám podařilo zachovat **stejnou ziskovou marži**, což vedlo k výraznému nárůstu čistého zisku naší společnosti. S nárůstem obrátu a zisku souvisí i nárůst velikosti našich týmů, který ve srovnání s rokem 2015 činil v rámci celé skupiny BSC **více než 25 %**. V silné konkurenci na trhu práce se nám podařilo najít desítky nových kolegů, kteří se k nám připojili na cestu vybudování největší softwarové firmy výrazně zaměřené na oblast finančnictví s projekty realizovanými ve více než osmi zemích světa. Jejich důvěra je potvrzením toho, že BSC je nejen ekonomicky prosperující společností, ale také lídrem v oblasti technologií, inovací a inženýrského přístupu v oblasti softwarového vývoje.*

Nárůst naší velikosti v roce 2016 vyústil v otevření nových lokalit/poboček naší společnosti. Vzhledem k produktovému zaměření naší společnosti je naší HR strategií nenutit naše zaměstnance nutně pracovat na našich centrálách, nýbrž se snažíme přijít za nimi co nejbližší k jejich domovům a rodinám. Tímto způsobem jsme v loňském roce otevřeli nové sídlo pobočky na Slovensku v Košicích a novou kancelář v Rusku v Nižním Novgorodě. Celkový počet lokalit, na kterých pracují naši lidé, se tak rozšířil na sedm. Geografická dislokace našich týmů sebou přináší nové komplikace a klade zvýšené požadavky na komunikační schopnosti našich lidí a na naše technologické vybavení. Distribuované týmy jsou pro nás novou výzvou, které budeme čelit v roce 2017 a dále. Pokud se nám to však podaří úspěšně zvládnout, získáme tím významnou konkurenční výhodu.

*Obchodně se nám podařilo spustit do živého provozu **4 velké projekty**, resp. jejich fáze. Výsledek společné práce týmů BSC a našich zákazníků si tak může užívat další velká skupina uživatelů, klientů bank v ČR i v zahraničí. Získali jsme také nové zákazníky. V ČR zejména v oblasti naší obchodní linie **Business Intelligence** a v zahraničí v oblasti našeho digitálního **omnikanálového řešení^{my} GEMINI**.*

V loňském roce jsem na tomto místě zmiňoval i naše rozvojové aktivity v oblasti nových obchodních příležitostí, tzv. startupů. Naše nové projekty prošly fází tržního průzkumu a ověřování nastavených business modelů. Na základě posbíraných informací a vyhodnocení tržní situace jsme se již před koncem roku rozhodli jeden z našich zahraničních startup projektů ukončit. I přesto byl tento projekt pro nás zdrojem velice cenných zkušeností, které jistě zúročíme v budoucnu.

*Na tomto místě nesmím zapomenout poděkovat našim zákazníkům za důvěru, kterou v naši společnost, v naše produkty a lidi vkládají. Chtěl bych poděkovat svým kolegům, kteří tvoří vynikající tým, ve kterém je radost pracovat. Děkuji také za jejich důvěru a víru v budoucnost naší společnosti. **Důvěra zavazuje**, a proto mým úkolem je udělat maximum proto, aby nás tento závazek vedl ke stálému zlepšování našich produktů, služeb a zároveň také k zlepšování prostředí, kde pracujeme. Chceme i nadále růst, ale udržitelně a kvalitně.*

S úctou



Petr Koutný
Generální ředitel a jednatel BSC PRAHA, spol. s r.o.
8.3. 2017

Představení společnosti

BSC PRAHA, spol. s r.o. poskytuje špičková softwarová řešení finančním institucím již od svého založení v roce 1990. Patříme mezi lídry v oblasti digitálního bankovníctví pro finanční instituce v Evropě, konkrétně v Česku, na Slovensku, na Ukrajině, v Gruzii, v Ázerbájdžánu a v Rusku. Na Slovensku a v Rusku máme vlastní zastoupení, dceřiné společnosti.

V oblasti obsluhy klientů je naší vlajkovou lodí platforma **my|GEMINI** Digital Banking, na jejímž základě dodáváme kompletní multikanálový systém zahrnující internetové a mobilní bankovníctví. Přidanou hodnotou naší platformy **my|GEMINI** je spojení nejmodernějších technologií, businessového know-how a mnohaleté zkušenosti našich specialistů. Spojením těchto ingrediencí vznikají softwarová řešení, která umožňují našim zákazníkům, bankám, poskytování služeb s mimořádným zákaznickým zážitkem.

V oblasti povinného výkaznictví zaujímáme na domácím trhu dominantní postavení s produkty řady **my|BI**. Výkaznictvím a regulatorním reportingem se BSC PRAHA zabývá téměř od počátku své existence a vzhledem k narůstajícímu regulačnímu rámci v Evropě se nám daří stále rozšiřovat naše portfolio.

Pozadu nezůstáváme ani na poli BackOffice systémů, v řadě případů implementovaných na platformě iSeries. Jedná se především o produkty a rozhraní pro bankovní systém MIDAS, jako jsou clearing, karetní systémy, poplatkování apod. Tuto oblast plně pokrývají produkty řady **my|BOS**.

my|GEMINI

my|BOS

my|BI

Základní údaje

Obchodní jméno	BSC PRAHA, spol. s r.o.
IČO	00549533
DIČ	CZ00549533
Jednatel a generální ředitel	Petr Koutný
Prokurista	Radek Borovský
Adresa společnosti	Na Hřebenech II 1718/10, Praha 4 – Nusle, 140 00
Registrace	BSC PRAHA, spol. s r.o. je zapsána v obchodním rejstříku vedeném u Městského soudu v Praze pod spisovou značkou C 195.

Management společnosti



Petr Koutný
Generální ředitel a jednatel

Petr pracuje v BSC již od roku 1993. Jeho profesní kariéra je spojena s bankovníctvím a software již po dobu více než 20 let. Jako výkonný ředitel společnosti má na starosti strategické vedení a HR v rámci celé skupiny BSC zahrnující dceřiné společnosti BSC Prešov a BSC Msc.

Radek nastoupil do BSC v roce 1995 a od té doby se zaměřuje na její finanční řízení. Dnes Radek z pozice finančního ředitele řídí finanční operace celé skupiny.



Radek Borovský
Finanční ředitel a prokurista



Čeněk Navrátil
Obchodní ředitel

Čeněk má v BSC na starosti obchod a to již od roku 2007. Z pozice obchodního ředitele je zodpovědný za všechny trhy, na kterých BSC působí. Pod jeho útvar spadá také řízení vztahů se zákazníky a firemní marketing.

Honza je již od roku 1998 otcem naší obchodní linie zabývající se Business Intelligence a reportingem finančních institucí. Jeho hlubokým znalostem a zkušenostem v této oblasti odpovídá i velký tržní podíl, který naše produkty mají.



Jan Hanuš
Vedoucí manažer – BI



Milan Vintr
Vedoucí manažer – BOS

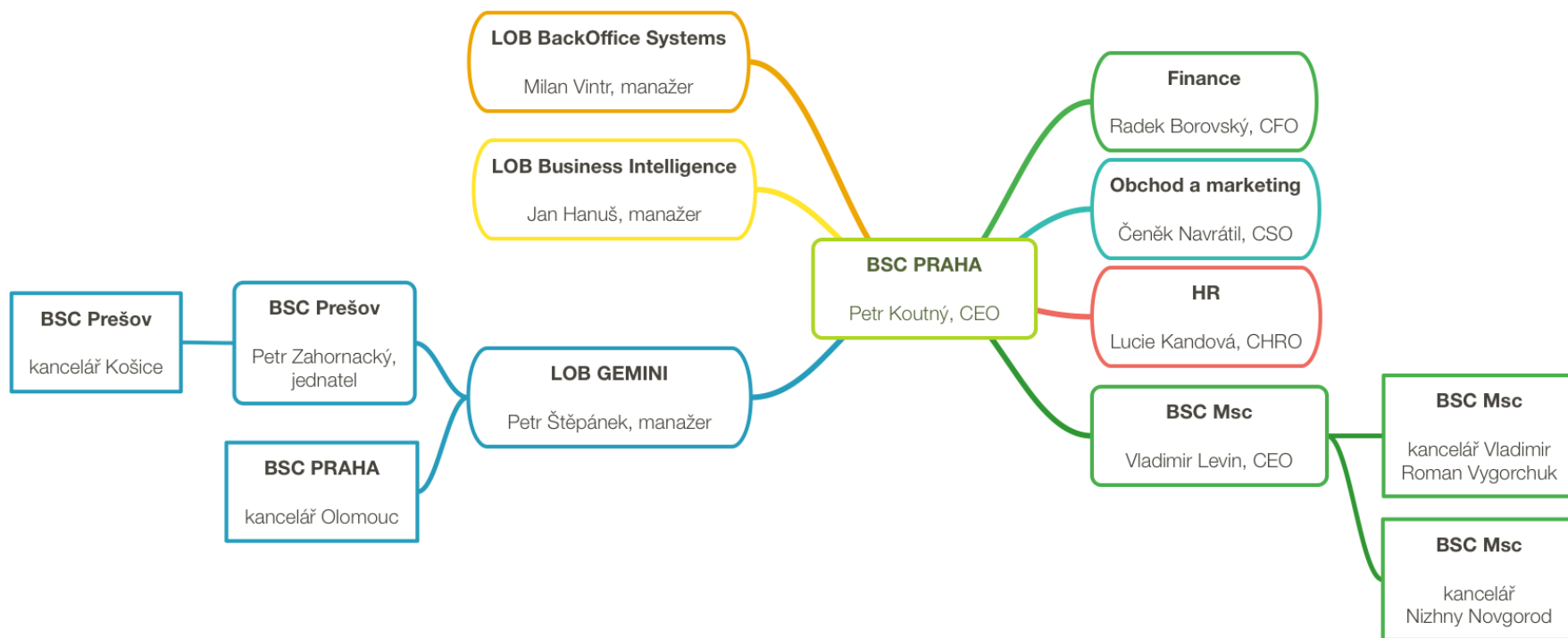
Milan je expertem na hlavní bankovní systémy a aplikace, které s nimi souvisí. Jeho obrovské zkušenosti a praxe, která jen v BSC sahá až do roku 1994, mu umožnily postavit tým, který disponuje unikátním know-how s více než 90 lety praxe v bankovním businessu.

Petr je již od roku 2011 manažerem naší největší obchodní linie GEMINI. Digitální služby je to, co pomáháme bankám vytvořit. Petr má hluboké zkušenosti s bankovníctvím, vývojem software a řízením komplexních projektů.



Petr Štěpánek
Vedoucí manažer – GEMINI

Organizační struktura



Companies

Company Departments

Offices

Partnerství



BSC PRAHA je dlouholetým partnerem Oracle Czech v oblasti aplikací, zejména pak databázových systémů, aplikačních serverů a middleware technologií. Tyto produkty BSC nejen prodává, ale také implementuje a zajišťuje vysoce odborný poimplementační servis a technickou podporu. Náš produkt myGEMINI je registrovanou aplikační sadou v rámci ASFU programu.



BSC PRAHA je dlouholetým partnerem společnosti Misys. Úzká spolupráce s jedním z největších světových dodavatelů bankovních informačních systémů vedla k několikanásobnému úspěšnému nasazení univerzálního bankovního systému Midas DBA jak v České republice, tak i na Slovensku. V současné době se zabýváme vývojem a podporou rozšíření MIDASu v oblasti národních specifik.



BSC PRAHA se stala v prosinci 2010 partnerem Microsoftu na úrovni Silver Competency, což dokazuje vysoký stupeň způsobilosti a odborných znalostí vývojářů .NET platformy v oddělení Business Intelligence. Členství v Microsoft Partner Network nám poskytuje prostor pro prohlubování našeho know-how, díky čemuž můžeme našim zákazníkům poskytovat produkty a služby na nejvyšší úrovni.



BSC PRAHA je dlouholetým a úspěšným partnerem IBM v oblasti distribuce systémů kategorie IBM iSeries (dříve AS/400), pSeries (dříve RS/6000) a v oblasti softwarových řešení WebSphere. Naši specialisté se zabývají konfigurací a optimalizací produktů WebSphere, které jsou provozovány jako mission critical aplikace velkou většinou našich zákazníků.



BSC PRAHA se společností Avnet spolupracuje již řadu let. Za dobu našeho partnerství se nám podařilo uskutečnit řadu úspěšných projektů v oblasti dodávek produktů společnosti IBM a Oracle, které dávají dobrý základ úspěšné spolupráce našich společností i do budoucna.

Zákazníci



Aktuální informace o společnosti

V roce 2016 byl náš business soustředěn do našich tří obchodních linií GEMINI, BI a BOS. GEMINI a BI pokračovaly v růstu formou akvizice nových zákazníků. BOS se zaměřil převážně na realizaci a rozvoj stávajících projektů v rámci svého produktového portfolia. Tak, jak se mění prostředí našich zákazníků, tj. převážně bank, reagujeme na tyto změny také my. V oblasti GEMINI je stále silný tlak na inovace, které by měly bankám získat pozornost a upevnit loajalitu jejich klientů. Pokud se jim toto daří, jsou schopni dosáhnout i nových prodejů. Způsob, jakým banky komunikují se svými zákazníky, je zcela zásadní a díky narůstající konkurenci se rapidně vyvíjí. Naše produkty na to reagují a přináší bankám nejen inovace, ale také připravenost na neočekávané, co je před námi. Flexibilita a otevřenost je to co naše produkty v oblasti GEMINI odlišuje od konkurence. Naše produktová nabídka v oblasti BI zase reaguje na změny regulatorního prostředí. Regulace stále narůstá a naším cílem je pomoci finančním institucím, aby to zvládaly co nejlépe a efektivně. Chceme, aby se v oblasti splnění regulatorních požadavků mohly na naše produkty a služby BI plně spolehnout.

V oblasti tržeb jsme meziročně výrazně narostli o 31%. Na tomto nárůstu se nejvíce podílelo GEMINI, následované obchodní linií BOS a BI. Obchodní linie GEMINI v oblasti výnosů meziročně narostla o úctyhodných 35%. BI rostla minimálně a de facto zakončila rok na stejném objemu výnosů jako v roce 2015. Obchodní linie BOS v oblasti výnosů narostla o 15%. V roce 2016 jsme významně investovali také do výzkumu a vývoje. Alokované prostředky do R&D tvořily více než 46% námi vykázaného čistého zisku, což potvrzuje naši orientaci do budoucna, na inovace a rozvoj našich produktů. Oproti roku 2015 se R&D výdaje téměř zečtyřnásobily.

Všechny tři obchodní linie byly profitabilní. Zisková marže celé BSC na úrovni provozního zisku (EBITDA) činila 20,2% což je mírný nárůst ve srovnání s rokem 2015. Jsme ovšem přesvědčeni, že je to mimořádný výsledek, zejména při meziročním nárůstu výnosů o 31%.

Díky skvělým výsledkům a investicím do našich produktů naše balance narostla oproti roku 2015 o celých 28,7 mil. Kč (+25%). Společnost je bez úvěrů, financovaná vlastním kapitálem, který činí 73,5% bilanční sumy (přibližně stejná hodnota jako v roce 2015). V době sestavení této výroční zprávy BSC podepsala smlouvy o provozním financování do maximální výše 50 mil. Kč. Je to nárůst oproti roku 2015 o 20 mil. Kč, což odpovídá růstu naší společnosti. Tato úvěrová linka může být použita v průběhu obchodního cyklu společnosti pro financování pracovního kapitálu.

Naše dceřiná společnost BSC Msc se sídlem v Moskvě v roce 2016 dosáhla historicky nejlepších výsledků. Nárůst tržeb oproti roku 2015 činil 20%. Bilanční suma BSC Msc dosáhla výše 64 mil. rublů (+20% oproti 2015). BSC Msc je bez úvěrů, financovaná vlastním kapitálem, který činí 78,4% bilanční sumy.

Dceřiná společnost BSC Prešov vykazovala v roce 2016 vyrovnané hospodaření a stejně jako v předchozích letech se zaměřila na produktový vývoj a sourcing implementačních projektů skupiny zejména pro slovenské banky.

Společnost v roce 2016 významně zvýšila své investice do vlastních produktů, které kapitalizuje ve svých aktivech. Nárůst tohoto ukazatele oproti roku 2015 činil celých 350%.

Obchodní linie GEMINI v roce 2016

V GEMINI byl rok 2016 rokem **růstu, realizace** velkých **projektů** a významných **investic**.

Úspěšně jsme pokračovali ve stávajících dlouhodobých projektech implementace retailového a korporátního bankovníctví. Prohloubili jsme spolupráci s naší pobočkou v Rusku. Rosteme, a proto jsme rozšířili jak pobočku v Košicích, tak i Olomouci. Získali jsme nového zákazníka a pronikli na nový trh - Kazachstán. Poprvé jsme zde využili náš nový obchodní model založený na Development Licenci. Nestojíme, **dynamicky** se pohybujeme **vpřed**.

Rok 2016 pro nás byl i rokem **investic** do naší **digitální platformy myGEMINI**. Vyvinuli jsme nové moduly GAAS (autentizace), WAC (administrace), GNC (notifikace) a VPE (sales). Všechny moduly se nám podařilo nasadit v produkčním prostředí u našich zákazníků. Zároveň jsme nastavili i procesy verzování a údržby těchto komponent tak, aby zákazník dostával aktualizace průběžně, benefitoval z jejich kontinuálního rozvoje. V praxi jsme si tak ověřili naši modulární “microservice-oriented” architekturu a vybudovali základ pro **myGEMINI** bankovní platformu v cloudu (PAAS), která bude dostupná našim zákazníkům a partnerům globálně, tj. celosvětově. Vybudovali jsme základy pro **další růst GEMINI a BSC**.

V roce 2018 bankovní sektor čeká nová regulace **PSD2** a **GDPR**. Proto jsme již v roce 2016 zahájili nejen analýzu této problematiky, ale i přípravu technického řešení. **Nový BSC produkt therapi** (pro oblast API Management) ve spojení s **myGEMINI** platformou poskytne kvalitní a rychlé řešení pro naplnění požadavků nové regulace, ale nejen to. Zároveň jeho nasazení není touto regulací limitované, naopak umožní realizovat bankám nové služby a obchodní modely v on-line globální ekonomice. Vytěžit tak **potenciál PSD2** (API ekonomiky), nebýt ohrožen nástupem Fintech společností.

Pro další období je naší prioritou **obchodní expanze**, založená na základech **myGEMINI PAAS, development licenci** a globální síti **partnerů**. Ze **středoevropského dodavatele** se chceme stát společností, pro kterou je hřištěm **celý svět**.

Obchodní linie BackOffice Systems v roce 2016

Rok 2016 se pro obchodní linii BOS příliš nelišil od minulých let, tedy byl pro něj ve znamení projektů v oblastech:

- platební styk
- karetní business
- spoluúčast na GEMINI projektech
- MIDAS zákaznické projekty

my|BOS

V oblasti platebního styku se realizovaly projekty pro **SEPA**, tedy platby a inkasa v eurech. K 1.2.2016 došlo k zavedení volitelnosti BIC kódu, tedy platební systém byl upraven za tzv. IBAN Plus řešení od SWIFT, kterým se vyřešila tato problematika nazývaná též „IBAN only“. Další milník byl 31.10.2016, po němž (nejpozději) se do SEPA platebního styku musely zapojit banky v ČR, tedy i naši zákazníci. Pro BOS se jednalo o hlavní projekty roku 2016.

V karetním businessu probíhal kontinuální rozvoj stávajících řešení, tedy jak produktu CMS Interface na platformě Midas/iSeries, tak i (především) naší Java verze karetního systému - **CM24**.

Tak jako v minulých letech pokračovala spolupráce nad projekty pro GEMINI 5 platformu, kde se věnujeme nadstavbě bankovního systému **MIDAS**. Tato nadstavba je realizována produktem **GEMINI/400**. V této oblasti se taktéž především jednalo o implementaci SEPA.

Další oblastí, kde se v roce 2016 realizoval rozvoj, byly zákaznické projekty řešící jak integraci různých systémů na MIDAS, tak i rozšiřující nové funkčnosti v tomto systému.

Obchodní linie BI v roce 2016



Další úspěšný rok obchodní linie BI, již **pátý v řadě!**

Výsledky obchodní linie BI v roce 2016 ve všech klíčových parametrech znovu a **pátý rok po sobě** překročily finanční plán. Hlavním důvodem byla kombinace dvou faktorů a sice stálý zájem o **koupi licencí** systému **myBI** a pokračující implementace **metodiky EBA** v rámci projektů s několika významnými finančními skupinami na tuzemském trhu.

Portfolio našich zákazníků se v roce 2016 rozrostlo o dva nové členy z bankovního sektoru (**Bank of China a Banka Creditas**) a v tomto pozitivním trendu rozšiřování zákaznické báze bychom rádi pokračovali i v roce 2017. Náš současný **tržní podíl přesahující 60%** v bankovním sektoru neumožňuje dramatický nárůst zákaznické základny, na druhou stranu nám dává prostor pro další zlepšování a rozšiřování záběru našich produktů a služeb.

Aktuálně uvádíme na trh novou generaci řešení výkaznictví na **Garanční systém** finančního trhu včetně napojení na **Centrální evidenci účtů**. Dále budeme řešit rozšířené požadavky metodiky kapitálových trhů ČNB na vedení **deníku obchodníka** s cennými papíry a **výkaznictví úvěrového portfolia** dle standardu **ANACredit** vyplývající z původních požadavků ECB.

Zároveň se v roce 2017 zaměříme i na **další subjekty finančního sektoru**, jako jsou pojišťovny, družstevní záložny, fondy kolektivního investování včetně penzijních fondů, neboť i zde očekáváme zvýšenou poptávku z důvodu posilující regulace nejen ze strany **ČNB** jako lokálního regulátora, ale především dynamicky se rozvíjejících požadavků ze strany **evropských regulačních autorit (EBA, EIOPA a ESMA)**.

Obchodní linie BI tak dosáhla již tradičně vynikajících výsledků, které potvrdily prvotřídní kvalitu produktů a služeb, které našim zákazníkům poskytujeme.

Finanční výsledky - Výkaz zisků a ztrát za rok 2016 (v tis. Kč)

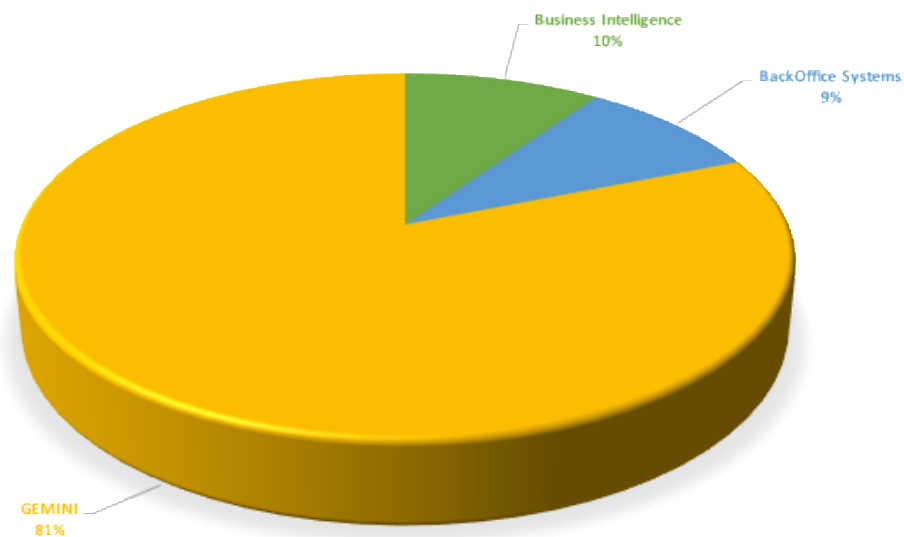
Označení		2016	2015
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	254 008	194 345
II.	Tržby za prodej zboží	146	173
A.	Výkonová spotřeba	124 039	89 157
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	-1 135	-691
C.	Aktivace (-)	-14 098	-4 072
D.	Osobní náklady	85 455	75 138
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti	7 267	5 539
III.	Ostatní provozní výnosy	204	3 697
F.	Ostatní provozní náklady	6 643	326
F.1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	31	0
F.2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	0	0
F.3.	Daně a poplatky	177	132
F.4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období	5 070	-584
F.5.	Jiné provozní náklady	1 364	778
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-)	46 189	32 819
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly	0	3 493
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	0	0
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	0	0
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	0	0
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy	526	296
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	1 486	0
J.	Nákladové úroky a podobné náklady	67	119
VII.	Ostatní finanční výnosy	647	901
K.	Ostatní finanční náklady	684	2 574
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-)	-1 064	1 996
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-)	45 125	34 815
L.	Daň z příjmů	6 193	5 417
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-)	38 932	29 398
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-)	38 932	29 398
*	Čistý obrát za účetní období	255 532	202 905

Finanční výsledky – Rozvaha za rok 2016 (v tis. Kč)

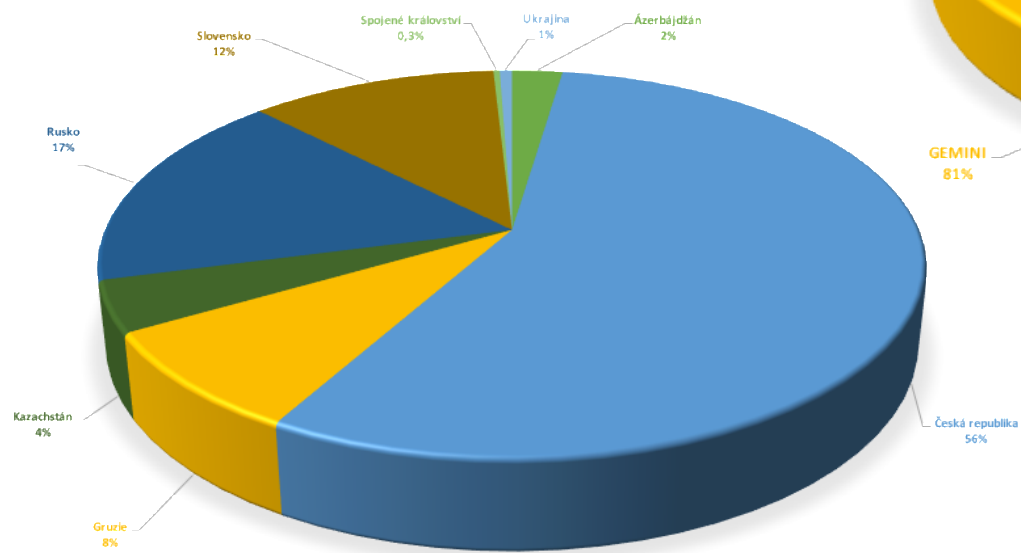
Označení		2016	2015
	AKTIVA CELKEM	143 132	114 471
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	0	0
B.	Dlouhodobý majetek	57 844	32 315
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek	17 314	6 472
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek	6 280	6 097
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek	34 250	19 746
C.	Oběžná aktiva	84 135	81 497
C.I.	Zásoby	3 202	2 074
C.II.	Pohledávky	60 223	27 599
C.III.	Krátkodobý finanční majetek	0	0
C.IV.	Peněžní prostředky	20 711	51 824
D.	Časové rozlišení aktiv	1 153	659
	PASIVA CELKEM	143 132	114 471
A.	Vlastní kapitál	105 149	82 991
A.I.	Základní kapitál	5 000	5 000
A.II.	Ážio a kapitálové fondy	854	-2 353
A.III.	Fondy ze zisku	1 000	981
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-)	59 363	49 965
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	38 932	29 398
A.VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílu na zisku (-)	0	0
B.+C.	Cizí zdroje	33 061	27 163
B.	Rezervy	5 720	650
C.	Závazky	27 341	26 513
C.I.	Dlouhodobé závazky	0	0
C.II.	Krátkodobé závazky	27 341	26 513
D.	Časové rozlišení pasiv	4 923	4 317

Struktura tržeb skupiny BSC

Dle obchodních linií



Dle zemí zákazníků



Lidé v BSC

V roce 2016 jsme se v rámci celé skupiny BSC zaměřili primárně na stabilizaci svých týmů, ale zároveň jsme pokračovali ve svém růstu. Počet stálých spolupracovníků se ve srovnání s rokem 2015 opět zvýšil o 25 % na celkový počet 244 osob. To byl i jeden z hlavních důvodů, proč jsme se rozhodli přestěhovat pobočky v Moskvě, Olomouci a Košicích do větších a modernějších prostor a otevřít novou pobočku v Nizhniym Novgorodu.

Naše týmy jsou aktuálně rozmístěny v těchto lokalitách:

BSC PRAHA, spol. s r.o. – ústředí společnosti

Na Hřebenech II 1718/10, Praha 4 – Nusle, 140 00, Česká republika

BSC PRAHA, spol. s r.o. – kancelář Olomouc

Legionářská 1319/10, Olomouc, 779 00, Česká republika

BSC Prešov, spol. s r.o. – pobočka společnosti

Raymanova 2766/9, Prešov, 080 01, Slovenská Republika

BSC Prešov, spol. s r.o. – kancelář Košice

Trieda SNP 37, Košice, 040 01, Slovenská Republika

BSC Msc, ZAO – pobočka společnosti

1st Kozhevnikovskiy lane 6, Moskva, 115114, Ruská Federace

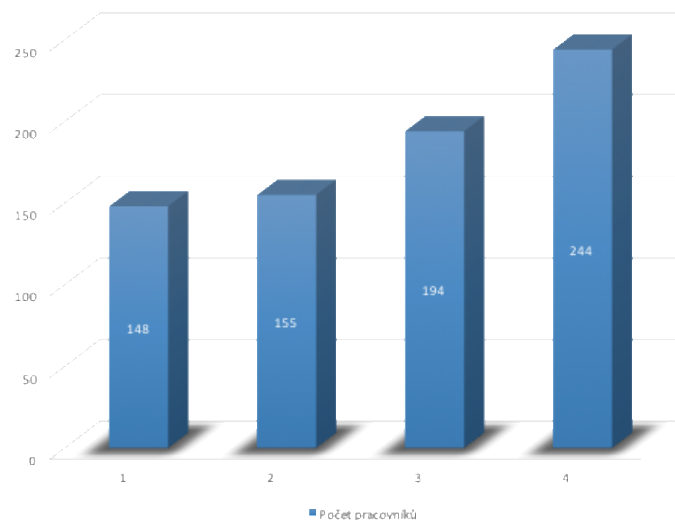
BSC Msc, ZAO – kancelář Vladimir

Mira street 34, Vladimir, 600017 Ruská Federace

BSC Msc, ZAO – kancelář Nizhny Novgorod

Kerchenskaya 13, Nizhny Novgorod, 603086 Ruská Federace

Počet stálých pracovníků skupiny BSC



Zpráva nezávislého auditora o roční účetní závěrce k 31.12.2016

Výrok auditora

„Podle našeho názoru účetní závěrka přiložená jako nedílná součást této zprávy podává věrný a poctivý obraz aktiv, pasiv, nákladů, výnosů a výsledků hospodaření a také peněžních toků společnosti s ručením omezeným BSC PRAHA za rok končící k 31.12.2016 a je sestavená dle zákona č. 563/1991 Sb. o účetnictví, ve znění pozdějších předpisů, vyhlášky č. 500/2002 Sb. a českých účetních standardů v platném znění dne 8.3.2017.“

Ostatní informace o výroční zprávě

Náš výrok k účetní závěrce za rok 2016 se k ostatním informacím nevztahuje, ani k nim nevydáváme žádný zvláštní výrok. Přesto je však součástí našich povinností souvisejících s ověřením účetní závěrky seznámení se s ostatními informacemi a posouzení, zda ostatní informace nejsou ve významném (materiálním) nesouladu s účetní závěrkou či našimi znalostmi o společnosti BSC Praha získanými během auditu účetní závěrky a zda je výroční zpráva sestavena v souladu s právními předpisy nebo zda se jinak tyto informace nejeví jako významně (materiálně) nesprávné. Pokud na základě provedených prací zjistíme, že tomu tak není, jsme povinni zjištěné skutečnosti uvést v naší zprávě.

Na základě provedených postupů, do míry, již dokážeme posoudit, uvádíme, že:

- ostatní informace, které popisují skutečnosti, jež jsou předmětem zobrazení v účetní závěrce jsou ve všech významných (materiálních) ohledech v souladu s účetní uzávěrkou a
- ostatní informace byly vypracovány v souladu s právními předpisy

V rámci uvedených postupů jsme v obdržených ostatních informacích žádné významné (materiální) věcné nesprávnosti nezjistili.

AUDITORSKÁ A DAŇOVÁ KANCELÁŘ s.r.o.

Husitská 344/63, 130 00 Praha 3

Číslo osvědčení: 181

Auditor: Ing. Pavel Antoš

Číslo osvědčení: 1416

Datum vypracování: 22.3.2017



Zpráva o vztazích

Zpráva o vztazích mezi ovládající osobou a osobou ovládanou a mezi ovládanou osobou a osobami ovládanými stejnou ovládající osobou dle §82 zákona o obchodních korporacích č. 90/2012 Sb.

Ovládané osoby: BSC PRAHA, spol. s r.o., BSC Prešov, spol. s r.o., BSC Msc, ZAO, EASYNET MONTENEGRO D.O.O, Zygo it, s.r.o.

Ovládající osoba: Algorithmiq, s.r.o.

BSC Prešov, spol. s r.o. poskytuje softwarové služby společnosti BSC PRAHA, spol. s r.o. za běžných obchodních podmínek. Závazek společnosti BSC PRAHA, spol. s r.o. k 31.12.2016 vůči BSC Prešov, spol. s r.o. ve výši 108.800 EUR byl k datu vyhotovení této zprávy řádně uhrazen.

BSC Msc poskytuje softwarové služby společnosti BSC PRAHA, spol. s r.o. za běžných obchodních podmínek. BSC PRAHA, spol. s r.o. poskytuje softwarové služby společnosti BSC Msc za běžných obchodních podmínek. BSC PRAHA, spol. s r.o. poskytuje služby administrativní a technické podpory společnosti Zygo it, s.r.o. za běžných obchodních podmínek.

BSC PRAHA, spol. s r.o. poskytla v roce 2016 společnosti Zygo it, s.r.o. finanční zápůjčky v celkové výši 3 700 000 Kč. BSC PRAHA, spol. s r.o. poskytla v roce 2016 společnosti EASYNET MONTENEGRO D.O.O. úvěry v celkové výši 133 958 EUR.

Tuto zprávu vypracoval jednatel společnosti v souladu s §82 zákona o obchodních korporacích.

V Praze dne 13. března 2017

Petr Koutný
jednatel

